

Relance

Voici venu le moment de prévoir des messages à adapter à votre activité et à vos offres pour relancer vos prospects après vos entretiens de vente.

Modèles

A vous de choisir le support, mails, messenger, etc.

1. Juste après l'entretien individuel

Bonjour (le prénom de votre interlocuteur),

J'ai été ravi(e) de faire votre connaissance.

J'ai beaucoup apprécié notre échange et serai très heureux de vous accompagner, si vous le désirez...

- si vous avez des détails spécifiques sur comment votre offre va aider votre prospect, vous pouvez les insérer ici...

Vous trouverez ci-joint les produits/services dont je vous ai parlé.

Vous pouvez également vous faire une idée des résultats obtenus par mes clients en cliquant ici :

- vous mettez un lien vers des témoignages...

Je reste à votre écoute pour toute question,

Très belle journée à vous,

Votre prénom

2. Une semaine après

Bonjour (le prénom de votre interlocuteur),

Comment allez-vous ?

Je reviens vers vous suite à notre séance découverte/entretien de la semaine dernière.

Avez-vous d'autres questions ?

Je serai ravi(e) d'y répondre.

Au plaisir de vous lire,

Belle journée à vous,

Votre prénom

3. Relance « Soft »

Vous devez relancer et vous organisez une action de visibilité (webinair, FB live, challenge etc.)

Bonjour (le prénom de votre interlocuteur),

Comment allez-vous ?

J'organise le [date] un webinaire sur le thème [indiquer le thème].

Suite aux échanges que nous avons eu lors de la séance découverte/entretien téléphonique, je me suis dit que ça pourrait vous intéresser 😊

Si ce sujet vous parle toujours, vous pouvez vous inscrire en cliquant ici :

- Lien de votre événement en ligne
- Lien du groupe concerné

Au plaisir de vous y retrouver,

Belle journée

Votre prénom

A vous de relancer, juste pour entretenir le lien, sans forcing !