

Se présenter en 4 étapes

1 - Présentez-Vous

Il faut créer une accroche dans laquelle vous donnez :

- Votre prénom et votre nom
- Votre slogan

En très peu de mots, vous devez dire ce que vous faites dans la vie.

2 - Présentez votre Société

Il faut parler de vos activités principales, de votre marché, de ses valeurs. Vous pouvez également citer des réalisations probantes, ou des entreprises célèbres pour lesquelles vous avez travaillé avec succès.

3 - Votre Expertise

- Votre cible
- La raison pour laquelle vous êtes le meilleur dans votre domaine
- Ce qui vous démarque
- Ce qui fait de vous la personne à appeler

4 - Pourquoi Vous

Jusque là, vous parliez du présent et du passé.

Mais ce qui intéresse les gens, c'est le futur :

- Les bénéfices qu'ils vont obtenir en vous côtoyant
- La transformation qu'ils vont avoir grâce à vous
- Vous et pas un autre

En résumé il faut tout simplement donner envie...

Vous devez être authentique et enthousiaste.

L'enthousiasme est contagieux et la confiance se transmet !

Néanmoins, garder la montre en tête est indispensable et permet de ne pas se perdre dans les détails.

Les 30 à 45 premières secondes sont les plus importantes pour captiver votre audience...